

Das Magazin
für Erfolg mit Wind

Unser Flaggschiff


ENO 160

Liebe enomag Leser,

wir freuen uns, Ihnen in dieser Ausgabe unsere beiden Flaggschiffe der 5X-Klasse, eno152 und eno160, sowie erste Vertriebsfolge präsentieren zu können.

eno als deutscher Windenergieanlagenhersteller hat seine 20 Jahre Erfahrung und deutsche Ingenieurskunst in das Design einfließen lassen und eine qualitativ hochwertige sowie auf Effizienz, Nachhaltigkeit und einfache Betriebsführung ausgelegte Anlage für seine Kunden geschaffen. Besonders stolz sind wir auf die positiven Rückmeldungen aus dem Markt und von den ersten Kunden sowie auf die große Nachfrage nach unseren Produkten. Dazu aber mehr auf den nächsten Seiten.

Wir wollen uns hiermit herzlichst bedanken bei unseren treuen Stammkunden, Banken, Partnern, Lieferanten und allen Beteiligten bei der Umsetzung von Windparks sowie vor allem auch bei unseren Mitarbeitern. Gemeinsam haben wir alle unermüdlich, kreativ und flexibel den Verwirrungen des Jahres 2020 widerstanden und Neues geschaffen. Gestärkt durch die Erkenntnis, was alles möglich ist, sowie basierend auf unserem Produktportfolio, unserer nationalen und internationalen Vertriebspipeline und unserem Netzwerk, sehen wir der Zukunft positiv entgegen. Wir freuen uns auf die gemeinsame Umsetzung und weitere Anfragen und Aufträge.

Wir wünschen allen ein besinnliches Weihnachtsfest, ein paar erholsame Tage und einen guten Rutsch ins Jahr 2021. Bleiben Sie gesund und achten Sie auf sich und Ihre Nächsten.

Ihre Geschäftsleitung

Made in Germany

Inhalt

- 4 **eno 152**
Die Variante der neuen
Plattform enoventum für Mittel-
und Starkwindstandorte
- 5 **eno 160**
Die Erweiterung der enoventum-
Plattform für Mittel- und
Schwachwindstandorte
- 6 **Zufriedene Kunden**
eno-Kunde der ersten Stunde
im Interview
- 7 **Internationales**
Flaggschiff eno 160
erobert Schweden
- 8 **enoventum**
Die effizienteste
Windenergieplattform
- 9 **Ausbildung & Karriere**
Next Generation

Teil einer grünen
Zukunft werden
- 11 **Veranstaltungen 2021**

/ eno152 = Mittel- und Starkwindstandorte

Die erste Variante der neuen Plattform enoventum

21%

Ertragssteigerung
gegenüber der eno136

Überstrichene Rotorfläche

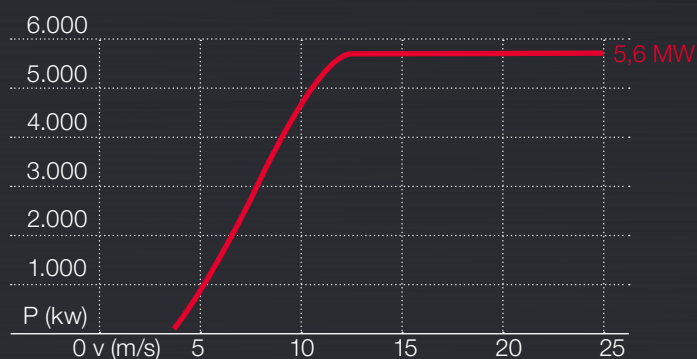
18.146 m²

Rotordurchmesser

152 m

Nabenhöhe

124,165 m



eno152

5,6 MW
IEC S

Berechneter Jahresenergieertrag (k=2) Ertrag in MWh

6,0 m/s	13.293
6,5 m/s	15.594
7,0 m/s	17.826
7,5 m/s	19.954
8,0 m/s	21.950
8,5 m/s	23.797

Mit der auf der diesjährigen Rostock Wind vorgestellten eno152 führt die eno energy systems ihre für Starkwindstandorte optimierte Windenergieanlage in den Markt der Windturbinen mit über 150 m Rotordurchmesser ein. Diese Anlagenvariante nutzt alle Vorteile der enoventum-Plattform und ist ausgelegt für Standorte mit mittlerem bis starkem Windaufkommen.



eno160 = Mittel- und Schwachwindstandorte

Erweiterung der enoventum-Plattform

Die eno160 wurde speziell designt für die optimale Ertragsausbeute bei Mittel- und Schwachwindaufkommen. Diesbezüglich gibt es die Windenergieanlage wahlweise mit 5,4 oder 6,0 MW Leistung zur Abdeckung der jeweiligen Standortspezifika.

8-16 %

Ertragssteigerung gegenüber der eno152

Überstrichene Rotorfläche

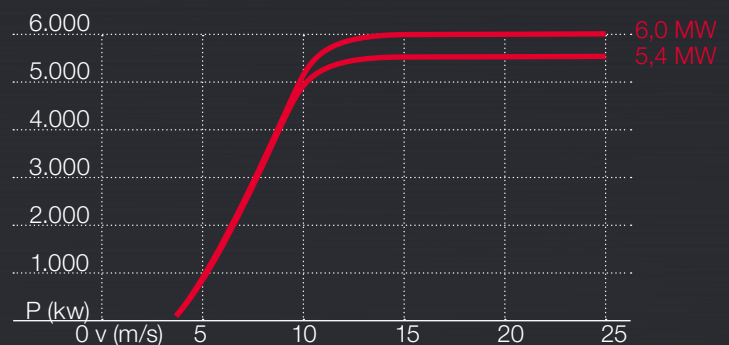
20.106 m²

Rotordurchmesser

160 m

Nabenhöhe

100, 120, 150, 165 m



eno160

5,4-6,0 MW IEC S

Berechneter Jahresenergieertrag

k=2	eno160 – 5,4	Ertrag in MWh eno160 – 6,0
5,5 m/s	12.402	12.755
6,0 m/s	14.828	15.357
6,5 m/s	17.178	17.907
7,0 m/s	19.406	20.350
7,5 m/s	21.484	22.648



Zufriedene Kunden

eno-Kunde der ersten Stunde im Interview

Für MVV spielt der Ausbau der erneuerbaren Energien eine zentrale Rolle in der Energiewende. Als Vorreiter der Branche investieren sie seit 2010 in deutsche Windstandorte mit dem Schwerpunkt Onshore. Ernst Kauder, Geschäftsführer MVV, berichtet von der Kaufentscheidung bis hin zum verlässlichen Service der eno Gruppe seit mehr als zehn Jahren.



Was hat Sie veranlasst, eine eno-Windenergieanlage zu kaufen, obwohl es die ersten Anlagen sind, welche eno als Hersteller am Markt platziert hat?

Der Windpark Plauerhagen ist der erste Bestandspark, den MVV in ihr mittlerweile auf 213 MW angewachsenes Windparkportfolio aufgenommen hat. Für uns waren dabei wirtschaftliche Kriterien genauso wichtig wie ein solides technisches Konzept der Anlagen. eno zeigte sich hier schnell als klar und gut kommunizierender Partner in der Projekt- und Evaluierungsphase. Kommerzielle wie technische Prognosen und Zusagen werden von eno seit Beginn unserer Zusammenarbeit in der Praxis wiederkehrend eingehalten. So wurde schnell und nachhaltig gegenseitiges Vertrauen aufgebaut.

Wie zuverlässig sind die ersten eno-Anlagen in den letzten Jahren gewesen und welchen Wartungsvertrag haben Sie abgeschlossen?

Wir haben die Zusammenarbeit mit eno nach einer anfänglich mittelfristigen Vertragslaufzeit durch einen langfristigen Vollwartungsvertrag ausgebaut, der zunächst bis zum Ende der EEG-Förderung läuft. Die garantierten zeitlichen Parkverfügbarkeiten der Anlagen wurden stets erreicht. Sie liegen im Durchschnitt bei 98 %. Ich gehe auf der Grundlage der gemachten Erfahrungen heute davon aus, dass die Anlagen nach 20 Jahren Betriebs-

laufzeit in einem guten technischen Zustand sein werden und MVV die Anlagen auch über das 21. Betriebsjahr hinaus wirtschaftlich betreiben wird.

Wie zufrieden sind Sie mit dem eno-Service bezogen auf Reaktionszeiten bei Anlagenstillstand, Materialverfügbarkeit und Kommunikation?

Wir können uns auf vergleichsweise schnelle Reaktionszeiten des Service verlassen. Die garantierten Reaktionszeiten werden zumeist unterschritten. Wir haben hier den besonderen Standortvorteil, dass die Servicestation der eno nur knapp zehn Minuten vom Windpark entfernt ist. Die Ersatzteilbevorratung ist gut. Die Kommunikation mit eno ist transparent und schnell.

Wie zufrieden sind Sie als Betreiber von eno-Turbinen und generell mit der Serviceleistung?

Wir sind zufrieden. eno leistet bisher eine prima Arbeit. Ich sehe daher positiv in die Zukunft.

Ernst Kauder

Geschäftsführer MVV Windenergie GmbH



QR-Code scannen und den ganzen Artikel lesen

Erträge von mehr als 20 Mio. kWh pro WEA sowie das bewährte Full-Service-Konzept durch unser lokales Serviceteam sind Garant für einen wirtschaftlichen und nachhaltigen Betrieb.

Flaggschiff eno 160 erobert Schweden

eno group als privatgeführter und mittelständischer Windenergieanlagenlieferant mit Sitz in Rostock hat bereits vor mehr als zehn Jahren begonnen, den schwedischen Energiemarkt zu bedienen und mit der eno energy Sweden AB eine eigene Niederlassung für den Vertrieb der Windenergieanlagen und deren Service gegründet.

Über die Jahre konnte ein wertvolles Netzwerk für den Vertrieb und den Service aufgebaut werden.

Das frühe Engagement hat sich ausgezahlt.

Renommierte Projektentwickler und Investoren haben die eno energy GmbH und eno energy Sweden AB mit der Lieferung und Turnkey-Realisierung von mehreren Projekten mit einer Gesamtleistung von rd. 125 MW in Süd- und Mittelschweden ausgewählt.

Bei den Projekten werden 23 Stück unseres Flaggschiffs eno160 mit einer Gesamthöhe von 230 m zum Einsatz kommen. Erträge von mehr als 20 Mio. kWh pro WEA sowie das bewährte Full-Service-Konzept durch unser lokales Serviceteam sind Garant für einen wirtschaftlichen und nachhaltigen Betrieb.

Der Baubeginn der Infrastrukturarbeiten ist für das dritte Quartal 2021 geplant, die Installation der ersten Komponenten der Windturbinen soll bereits Ende 2021 / Anfang 2022 erfolgen. Die Windparks werden kontinuierlich bis Ende 2022 in Betrieb gehen und den Investoren übergeben werden.

eno group ist stolz, mit der eno 160 seinen Kunden eine für diesen Markt und diese Windverhältnisse prädestinierte WEA mit kurzer Lieferzeit anbieten zu können und sein Engagement und seine Position als WEA-Lieferant in Schweden nachhaltig zu stärken.

Für Rückfragen und Anfragen zu unserem Flaggschiff stehen Ihnen unser Salesteam in Rostock sowie eno Sweden zur Verfügung.



Die effizienteste Windenergieplattform

Auslegungsphilosophie der enoventum-Plattform



ERFAHRUNG & QUALITÄT

15 Jahre Erfahrung in der Anlagekonzeption

Hochwertiges und langlebiges Produkt aus Deutschland – maßgeschneidert auf Ihre Bedürfnisse

Robustes Design mit modularen Redundanzen



BETREIBERFOKUS

Nutzen- und Ertragsmaximierung des Betreibers über die gesamte Lebensdauer – kontinuierlich hohe Erträge und niedrige OPEX

Servicefreundlichkeit durch verkürzte Wartungs- und Stillstandszeiten sowie modernste Hebe-/Kransysteme



STANDORTOPTIMIERUNG

Optimale Standortanpassung durch breites Spektrum an schall-, turbulenz-, lastoptimierten Betriebsmodi

Power-Mode – das Ertragsplus in Zeiten niedrigerer Schallanforderungen im Tagesbetrieb

enoventum ist eine konsequente Weiterentwicklung der viele Jahre erprobten 4.0-MW-Plattform und wurde punktuell und gezielt um innovative Aspekte ergänzt. Mit der eno152 und eno160 sind nun die ersten beiden Varianten der enoventum-Plattform ab Anfang 2020 erhältlich.

Technische Highlights



Next Generation

Für euch stellen drei ehemalige Auszubildende ihren beruflichen Einstieg mit der Berufsausbildung bei der eno energy vor. Drei unterschiedliche junge Menschen, ausgestattet mit ganz verschiedenen Voraussetzungen, die bei eno erfolgreich ihren beruflichen Weg gegangen sind.

Interview mit Dominik Kleemann,
Natalie Eisele und Marcus Hanke

Was zeichnet eno für euch als Arbeitgeber und Unternehmen aus?



Dominik
Buchhaltung

eno ist sehr kundenorientiert, jedes Projekt wird für den Kunden optimal ausgearbeitet. Als Auszubildender zum Industriekaufmann habe ich eine Menge rechts und links des Weges gelernt, das finde ich sehr spannend. Neben den Abteilungen Betriebsführung, Projektfinanzierung, Einkauf, Marketing und Service hat sich bei mir über die Ausbildungszeit der Schwerpunkt Buchhaltung herauskristallisiert.



Natalie
Netzanschlussplanung

eno ist einer der Pioniere der Windenergiebranche in Deutschland. Und ein echter Mittelständler. Das heißt, ich bekomme mit, wie sich das Unternehmen entwickelt und kann den Beitrag sehen, den ich mit meiner Arbeit bei eno einbringe. Das geht in Konzernen nicht. Außerdem finde ich toll, dass eno als Arbeitgeber flexibel ist und mich unterstützt: das reicht vom Gleitzeitarbeitsmodell über die Verkürzung meiner Ausbildungsdauer bis hin zu den Ausbildungsabteilungen, die ich durchlaufen habe.



Marcus
Asset Management

Da eno eine große Wertschöpfungskette bietet, gibt es auch entsprechend vielfältige und interessante Aufgaben, bei denen man den Schwerpunkt selbst wählen kann. Entsprechend früh war ich voll mit eingebunden. Das lag vor allem an der praxisnahen Ausbildung. Sehr positiv fand ich auch, dass meine Ausbildungszeit auf zwei Jahre verkürzt wurde. Dazu haben meine guten Noten in der Berufsschule, aber auch enos Flexibilität beigetragen.

Teil einer grünen Zukunft werden

– 1 – Du willst die **ZUKUNFT** bewegen?

Dann bist du hier im Erneuerbare-Energien-Sektor richtig.

– 2 –
Durch **FLEXIBLE ARBEITSZEITEN** nach **GLEITZEITMODELL** kannst du Familie und Arbeit unter einen Hut bringen (Kernarbeitszeit 9–15 Uhr).

– 3 –
Dafür werden auch die **KITA-KOSTEN** vollständig übernommen.

– 4 –
Für viel Familienzeit ist durch **ÜBERDURCHSCHNITTlichen URLAUBSANSPRUCH** gesorgt.

– 5 –
Durch das **ATTRAKTIVE GEHALT** und flache Hierarchien hast du deine Zukunft selbst in der Hand.

– 6 –
Auch wenn du mal einen (spontanen) Tag im **HOMEOFFICE** brauchst – kein Problem.

– 7 –
Wir unterstützen das umweltfreundliche Bahnfahren und Radfahren durch **MONATLICHE ZUSCHÜSSE**.

– 8 –
Um in Zukunft noch nachhaltiger zu arbeiten, fahren schon heute viele unserer Poolfahrzeuge **ELEKTRISCH**.

– 9 –
Rückenwind tut immer gut. Warum nicht auch im Alter durch unsere **BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE** und regelmäßige Massagen gestärkt werden?

– 10 –
Um dich auch weiterhin auf dem aktuellen Stand zu halten, bietet eno dir oft die Möglichkeit, dein Wissen aufzufrischen in **SEMINAREN & Co.**

– 11 –
Wissen ist uns viel wert, wir helfen dir finanziell, solltest du nebenbei **STUDIEREN** wollen.

– 12 –
Sollte der Wohnungsmarkt so schnell nichts hergeben, stellen wir dir übergangsweise **WOHNRAUM** zur Verfügung.

– 13 –
Wir gucken nicht nur voller Freude in die Zukunft, sondern genießen auch das Hier und Jetzt durch fröhliche **FIRMENFEIERN**.

/ Veranstaltungen 2021

24.03.	19. Lieferantentag M-V Rostock	 LIEFERANTENTAG Mecklenburg - Vorpommern
06.08.	Rostock Wind Rostock	 ROSTOCK WIND
14.-17.09.	HUSUM Wind Husum	 HUSUM Wind
20.-21.10.	VIND 2020 Stockholm	 VIND 14.-15 OCT 2020 swedish wind energy association
10.-12.11.	Spreewindtage Potsdam	

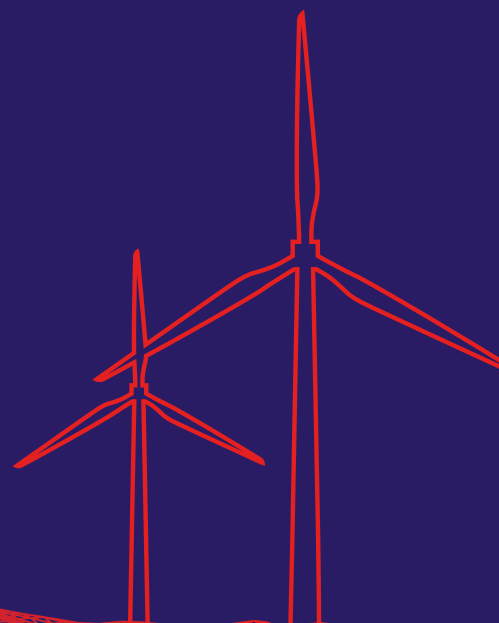
06.08.2021

Jetzt anmelden
www.rostock-wind.com



JAHRE


ROSTOCK WIND



ENO ENERGY

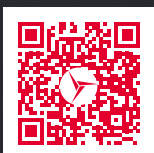


Gemeinsam

stark



Unser Rotorblatt-Team



Seht jetzt unser
Team in Action!

ENO ENERGY
Success with wind.