

## Mit frischem Wind in die Zukunft

Die eno energy Gruppe ist europaweit der führende mittelständische Hersteller von Premium-Windenergieanlagen. An unseren Standorten in Rostock und Rerik werden langlebige und leistungsstarke Onshore-Windenergieanlagen im 2,2 bis 6,0 MW Bereich entwickelt und produziert.

Mit unserer erstklassigen Qualität „Made in Germany“ und innovativem Know-how bieten wir unseren Kunden individuelle Lösungen an. Basierend auf unserem Produktpotfolio, unserer internationalen Vertriebspipeline und unserem stetig wachsenden Netzwerk treibt uns unser ökologischer und sozialer Grundgedanke des langfristigen und verantwortungsvollen Handelns jeden Tag voran.

---

*Möchten Sie Teil einer grünen Zukunft werden? Auf unserem Weg des Wachstums brauchen wir immer frischen Wind! Wenn Sie hinter Ihren Ideen stehen, Innovationen vorantreiben möchten und jetzt die Zukunft von Morgen gestalten wollen, dann sind Sie bei uns genau richtig! Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:*

### **Mitarbeiter Vertrieb von Windkraftanlagen (m/w/d)**

#### **Ihre Aufgaben**

- Identifikation und aktive Ansprache von Zielkunden für den Verkauf von eno Windenergieanlagen (WEA)
- Vertrieb von WEA an Projektentwickler, Bürgerwindparks oder Energieversorger
- Sie akquirieren Neu- und betreuen Bestandskunden im In- und Ausland
- Ausführliche Kundenberatung in Bezug auf den Verkauf von WEA und zu Repowering
- Sie verhandeln WEA Kaufverträge und Wartungsverträge sowie technische Dienstleistungen wie Betriebsführung und Instandhaltung
- Sie beobachten die Marktentwicklung und wirken bei der strategischen Produktentwicklung und bei der Preisgestaltung mit
- Sie bauen Partnerschaften und Kooperationen auf
- Sie arbeiten eng mit den Kollegen der Technik, Einkauf, Projektabwicklung, Finanzierung und des Vertriebsinnendienstes zusammen
- Sie vertreten eno energy auf Messen und Veranstaltungen

---

#### **Ihr Profil**

- Sie haben ein kaufmännisches (z.B. Wirtschaftsingenieur) oder technisches Studium absolviert oder eine gleichwertige Ausbildung
- Sie verfügen über langjährige Vertriebserfahrung und gutes eigenes Netzwerk im Bereich der Erneuerbaren Energien insbesondere Windenergie
- Sie haben Spaß an Kaltakquise und eine selbstständige, strukturierte und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Sie verfügen über Erfahrung beim eigenverantwortlichen Verhandeln von Verträgen
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes betriebswirtschaftliches und technisches Verständnis
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch sehr gut, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Sie sind sicher im Auftritt, verhandeln geschickt und diplomatisch

- Sie sind zu Dienstreisen im In- und Ausland und Teilnahme an Terminen sowie Messen und Events bereit

#### Ihre Benefits:

- Arbeiten in einem dynamischen Team mit flachen Hierarchien und individuellen Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten
- Inanspruchnahme von Home-Office-Regelungen möglich
- Betriebliche Altersvorsorge
- Massagegutschein
- Kostenfreie Getränke (Tee, Wasser, Kaffee)
- Kostenfreier Parkplatz direkt vor der Tür
- Obstkorb
- Fahrradleasing
- Corporate Benefits
- Diensthandy, Laptop

Arbeitsort kann Rerik oder Rostock sein.

Senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit aussagekräftigen Unterlagen über Ihre bisherige berufliche Laufbahn, das mögliche Eintrittsdatum und Ihre Gehaltsvorstellung bitte an:

[jobs@eno-energy.com](mailto:jobs@eno-energy.com)

oder per Post an:

eno energy GmbH  
Personalabteilung  
Am Strande 2e  
18055 Rostock